

NEGOZIAZIONE e POLITICHE PREMIALI

Pisa, 29/05/2017
Sede Pegaso Lavoro

Relatori:

Dott. Michele Coiutti – Dott.ssa Flavia Centurino

OBIETTIVO DEL CORSO

A conclusione del corso i partecipanti dovrebbero essere in grado di:

- Conoscere la legislazione e la disciplina contrattuale del cd. “sistema premiante”;
- Comprendere l’importanza della motivazione quale leva per raggiungere gli obiettivi aziendali legati alla cd. “retribuzione variabile”;
- Comprendere le caratteristiche del proprio stile di comunicazione;
- Sviluppare le competenze relazionali, con particolare riferimento all’ascolto ed alla comunicazione interpersonale;
- Sviluppare le corrette tecniche per una negoziazione cooperativa.

ARGOMENTI IN PROGRAMMA

Mattina 08.30-13.30

Ore 8.30-11.00

Alla base delle politiche retributive aziendali:
motivazione/soddisfazione lavorativa

Sistema premiante. Nozioni, fonti normative e contrattuali (fondi del CCNL). Effetti dell’evoluzione normativa in tema di riduzione dei fondi aziendali. Caratteristiche e finalità della contrattazione aziendale

Ore 11.00-13.30

Dinamiche dei gruppi e conflittualità.

Lavoro di gruppo : Il più forte... parla

Feedback dell’esperienza vissuta

Pomeriggio 14.30-19.30

Ore 14.30-17.00

La gestione del conflitto come elemento di crescita del gruppo

Ruolo della “minaccia” e della “promessa”.

Ore 17.00-19.00

Suggerimenti per una negoziazione efficace (cooperativa) sui luoghi di lavoro. Prima parte: lo Stile.

Lavoro di gruppo: Quale stile comunicativo sono?

Feedback dell’esperienza vissuta

Ore 19.00-19.30 Verifica dell’apprendimento e chiusura del corso

Posti disponibili: 50

Destinatari del corso: evento accreditato per tutte le professioni sanitarie

Crediti Formativi Assegnati 11,5

Evento n 195814 ed.n°1

